

县镇零售独角兽诞生 苏宁零售云明年剑指8000店



市场特征精选SKU。而在运营和服务上,也祭出了零售学院、样机管理系统等IT工具和价保、物流费用减免等重磅政策,帮助加盟商解决经营痛点。

“从选址、筹建到开业、运营,零售云的团队非常专业,给了我太多实用的帮助。”来自云南鸡街镇的加盟商李圆在大会上称,苏宁的仓储、物流和响应当的品牌价值,让他的店在小镇传统门店中显得格外有竞争力。

“三年内,我们要完成首轮零售云造富计划,到2020年计划布局12000家零售云门店,培育1000多家年销售规模达千万级的金牌商户,推动县镇消费市场新业态的规模化崛起。”张近东说到。

有分析认为,结合苏宁去年的智慧零售大开发战略来看,如今围绕“两大一小多专”的多业态线下布局,苏宁正在成为国内O2O融合的智慧零售样板。据悉,为进一步渠道下沉,推动县镇市场消费升级,本次大会苏宁与合作伙伴一起,启动了“零售云县镇联盟”,致力于构筑县镇市场的品质消费新通道。

如今,一场县镇市场消费升级的“伟大风暴”,已经袭来。(小苏)



8月8日,从全国各地远道而来的一千多名县镇合作伙伴、品牌商、运营代表齐聚南京苏宁总部,参加主题为“智慧赋能 创富未来”的零售云合作伙伴大会。

“我们希望通过智慧零售能力输出的高速公路,打通散布在广大县镇市场的毛细血管,用互联网的方式去发展县镇市场,以开放连接、协作共赢的姿态赋能县镇零售商,打造一批引领中国县镇市场消费经济发展的新力量”,苏宁控股集团董事长张近东说道,“创业很辛苦,但很快乐,今天把大家连接在一起的不仅是零售云,更是创业奋斗的精神。”

事实上,零售云在刚起步时,当月销量只有1000万,2018年3月份首次破亿,再到今年二季度,零售云的整体销售规模已经突破10亿。苏宁易购集团副总裁顾伟称,“现在我们要把2400多家县镇直营店整合到零售云,这样一来,零售云店的整体规模将达到3500家。”据悉,零售云计划在今年底开到5000家,2019年更是剑指8000家、300亿销售规模。“目前,零售云已经成为苏宁各类新业态中发展最迅猛、最成熟的新物种之一。”张近东称。

●三年打造1000家千万级商户,“零售云县镇联盟”开启赋能2.0时代

“28年前,我也是从一家小门店

开始了创业,深知创业者的艰辛与不易。”张近东说道,“所以,智慧零售的赋能,首先就是要为大家构筑更低成本的数字化运营管理体系,输出一套大流量、低成本、高效率的解决方案。”

而在加盟商们看来,苏宁智慧零售的能力输出是“实在的”、“接地气的”。“未来我们会从‘五力’,即产品力、运营力、服务力、协同力和场景力,进一步升级扶持力度,开启赋能2.0时代。”顾伟说到。

据悉,为配合零售云的全面升级,本次大会还联合品牌商推出“县镇产品策略”:“头等舱”、“金卡”、“银卡”计划预计囊括12个战略品牌、36款买断产品和108款重点产品;联合加盟商成立“选品委员会”,针对县镇

●2019年剑指8000家,销售规模破300亿

研究显示,目前中国县镇人口占总人口的近70%,3C、家电等行业至少有40%的份额集中在县镇,市场规模约9000亿。

苏宁的零售云就定位在这片市

场蓝海,借助苏宁智慧零售的生态资源,将品牌、供应链、技术、物流、金融等全价值链赋能加盟商。短短半年多时间,零售云门店就已成为县镇市场的业态“明星”、流量收割利器。截至8月8日,零售云在全国范围内新开1010家,覆盖全国27个省,近1000个县镇。

吃“六月黄” 就到老清江大酒店



一转眼,已立了秋,虽然天气依旧炎热丝毫不见秋高气爽,但秋日的美味决不可错过。那么这个世界最应季对味儿的是什么呢?当然,首数六月黄啦!六月黄,即农历六月“黄满肉细嫩”的幼年大闸蟹,掐指一算!没错

了,现在吃最当季!就想问你“毛蟹年糕”、“香辣蟹”想吃吗?

都说,“秋风起,蟹脚痒。”秋风还没起,我吃蟹之心就先痒痒了,虽说淮安城几乎任何一个菜场都能买到六月黄,但优质水系,比如太湖水系的六月黄可谓罕见,蟹农们又不傻,待到六月黄们成年,它们的身价翻起来何止两三倍,怎么舍得现在就拿出来卖?想找优质的店家,吃对路的六月黄也实属不易。千挑万选,终于决定与一众好友前往淮扬菜老字号的老清江大酒店品蟹。位置就在文庙对面,楚秀园旁,风景迤邐,交通也便利,按照过往他家经验,味道地

道,食材新鲜,价格也非常亲民。

因为想着吃好蟹,早早就打电话和老板预定了六月黄,毕竟螃蟹都是吃个新鲜,他们家从来不卖陈货,都是提前预定的当日蟹,个个来自太湖水系,个头普遍都在2.5两/只,好出生,好个头,自然也值得好等待。

事实证明果然不错!老清江的香辣蟹绝对是淮安城的一绝,做蟹延续了十三香的方法,吸一口汁都味道馥郁香浓,将蟹的鲜美完全烘托出来。虽然六月黄个头小,但是只只黄膏都爆出来,流状黄金可以用吸的,顿时鲜甜鲜甜的味道占领喉咙,回味无穷!超大一盘一上桌,就被我们瓜分

得差不多了。迫不及待掰开薄脆的蟹壳,挑走六角,取走蟹胃,剥掉蟹腮,蟹鲜混着酱香,咸鲜之中透着香辣刺激,吃到这早已入味的半凝固蟹黄,瞬间被它迷倒。最后嘍嘍蟹钳,嚼嚼配菜都能再添两碗米饭,再飘二两小酒。

就这样,一边吃着“香辣六月黄”,一边品着小酒,看着窗外楚秀园的山水风光,与朋友聊一些家长里短,生活真真觉得好不惬意。

看到这里,你是不是仿佛已经闻到了“六月黄”的鲜香,恨不得立马来上一大盘呢?那还等什么?赶紧拨打老清江大酒店的订餐热线

13016568861预定吧!听老板说,最近预定“香辣六月黄”还有优惠哦,约上亲朋好友,去老清江大酒店吃最地道最应季的鲜辣美味吧!(饭饭)



热线: 15152353201
15005239336
父母为子女觅缘
本栏目由淮安名彦家人婚介特约刊登
以下资料皆由淮安名彦家人婚介提供
所有资料皆真实可靠,如有虚假,一经查实,本婚介将给予1万元赔偿。

稳重大方,工作稳定的公务员
A6109男:82年未婚,独生子,身高181,本科,公务员,有车房
觅:有眼缘,善解人意,86后未婚女
阳光帅气,稳重大方的大学教师
A5729男:84年未婚,独子,身高178,硕士,大学教师,年入30万,有车房。
觅:本科及以上,五官端正,善良温和,身材适中,88后未婚女孩

帅气,健谈,懂事,喜爱运动的公务员
A5728男:91年未婚,独生子,身高183,本科,公务员,有车房
觅:懂事乖巧,善解人意,身材高挑的90后女孩
上进,喜爱运动,干净利落的公务员
A6395男:87年未婚,独生子,身高173,硕士,公务员,有车房
觅:相貌好,开朗,居家型87后未婚女

肤白,长相甜,踏实,爱好广泛的护师
A7535女:87年未婚,身高160,本科,无夜班,有车房
觅:顾家老实,稳重,有稳定工作的男士。
脾性好,易相处的村官
A7533女:87年未婚,独生女,身高165,硕士,有车房,父母均为在职医护人员

气质好,肤白,身材修长的市直工作者
A7536女:88年未婚,身高165,本科,事业单位,有车房,父母企业工作
觅:稳重大方,有眼缘,工作稳定男生
文静,肤白,能吃苦耐劳的居家女
A6113女:89年离异,身高159,在私企工作
觅:顾家老实,稳重,工作稳定男士