

从几千个货位中,精准取出想要的物品,你需要多久?江苏正贸仓储设备制造有限公司(以下简称“江苏正贸”)给出的答案是5秒!这家成立于2003年的企业,从生产普通货架起步,20年精益求精、开拓创新,已发展成世界智能仓储的领跑者,货架体量稳居亚洲第一,并成功抢占美国市场。

■融媒体记者 郭敬杰 王 舒 赵启瑞 实习生 蒋 媛 通讯员 李泽琳

20年深耕智慧仓储 江苏正贸“领跑”世界



智慧仓储赋能实体经济

钢花四溅,机器轰鸣,初冬时节,走进江苏正贸,呈现在眼前的是一派热火朝天的生产景象。“订单已经排到了明年,时间不等人,必须撸起袖子加油干!”谈起这“甜蜜的烦恼”,江苏正贸金湖生产基地总经理陆伟伟坦言,这些“烦恼”是压力更是动力。

江苏正贸的产品有多抢手,一组数据可见一斑:去年,货架体量稳居亚洲第一,75%的产品出口海外,出口美国的产品占总出口量的一半。产品供不应求,源于品质优良。陆伟伟介绍,普通货架需要人工取件,受到身高条件限制,设计高度多在3.5米左右,而他们公司生产的货架依托机械取货,高度可根据企业需求定制,最高可

达40米以上。“同样的占地面积,我们的仓储量是传统货架的好几倍。”

江苏正贸的核心竞争力不仅在于“大肚能容”,更在“精准制导”。一般情况下,一个公司货物往来纷繁复杂,出货量、入库量巨大,如果单靠人工记录,费时费力、效率低下。而江苏正贸研发的仓储货物管理系统,可以快速对接不同企业的办公体系。货物入库出库情况,由红外感应系统控制,自动化识别、自动化称重,实时记录。操作人员只需在控制面板输入货物编号,便可快速完成入库取件。“一个上千货位的货架,我们只需一个员工就可轻松应对。”陆伟伟自豪地说。

锐意创新成就行业龙头

事实上,成绩的背后是江苏正贸20年如一日的艰苦努力。江苏正贸成立于2003年。此后几年,国内电商产业蓬勃发展,货架需求爆发式增长,企业迎来快速发展期。区别于普通企业的“小富即安”,江苏正贸着眼未来,主动投入大量资金用于产业升级改造,进行智能化生产、信息化管理体系建设。截至今年,公司用于技术研发、产业升级的各项投入逾5亿元。

真金白银结出创新硕果。生产方面,目前,公司拥有多条先进横梁生产线、静电喷涂自动化产线以及多台激光切割机、焊接机械臂。生产信息化方面,上线了ERP、MES、WMS系统,AGV小车、自动化立库、WMS系统等日趋成熟。“软硬”两手抓,让江苏正贸有效控制了产品质量,提高了生产效率,提升了生产过程监控力

和产品追溯力,形成智能化设备应用的良性循环。

近年来,公司先后通过了欧盟CE认证、澳大利亚AS4084—2012标准、欧盟FEM标准,通过ISO9001:2008质量管理体系认证、ISO14001环境管理体系认证、ISO45001职业健康安全管理体系和知识产权贯标,成功获批淮安市工程技术中心、淮安市市级企业技术中心,并成功申请美国货架行业标证书R-Mark,拥有境外Kingmore Racking商标。

创新成果吸引优质客户。江苏正贸凭借雄厚的实力,与蒙牛、西门子等国际知名企业达成合作,一套套智慧仓储设备为众多企业的发展赋能添薪。

立足家乡走向全球市场

回眸江苏正贸的发展历程,企业创始人李士春不得不提。他出生于美丽的荷都金湖,2003年,李士春敏锐地捕捉到仓储物流业的商机,前往南京创办南京正贸物流设备制造有限公司,投身仓储货架行业。2013年,李士春响应投资家乡的号召,回到金湖县,成立江苏正贸仓储设备制造有限公司。在他的带领下,公司迅速发展壮大,产品不仅畅销国内市场,更热销世界市场,赢得国内外客户的一致赞誉。

如今,江苏正贸稳步发展,全球布点,在南京拥有6000平方米的研发中心,并分别于2014年建成一期厂房、2016年建成二期厂房、2017年建成三期2号厂房,国内已建成厂

房总面积达10万平方米,年生产能力达10万余吨。正贸四期建成后,厂房总面积可达15万平方米,总产能可达15万吨/年。

“最新5万平方米的厂房正在建设中,完工后,将进一步提升公司仓储设备智能化水平。”李士春表示,江苏正贸始终专注于品牌塑造,将“优质的产品”和“周到的服务”作为品牌形象基石,将提供“工厂系统化装备”和“仓储物流智能设备一站式采购”作为战略发展目标。“我们将本着‘品质至上、服务第一’的宗旨,力求至真至美,以更专业的技术、更高的智能化水平,为全世界客户提供优质服务。”



汗水浇开石榴花

——记淮安区少数民族企业家杜伟

■通讯员 程鸣玉

走进金成机械科技有限公司大门,七个醒目的大字立刻映入眼帘:石榴文化公园。公园内,亭台别致,湖水清澈。不远处,一位皮肤白净、戴着金边眼镜的男子向我们走来。他就是杜伟,金成机械科技有限公司董事长,一位结缘江苏、扎根淮安的布依族企业家。

从「就业」到「创业」
胸怀报国之志

今年47岁的杜伟出生于贵州省毕节市,1995年以优异的成绩考入河海大学机电工程系后,他与江苏结下了一份不同寻常的缘分。

1999年从河海大学毕业后,杜伟先后在南京、常州等地从事数控机床、轮胎模具等领域的技术研发与服务工作,并带领团队开发了多个专用软件,为中国航空航天相关产业打破国外技术垄断、民用制造业智能化程度提升及产品品质提升、制造业水平和软件应用技术提升作出了贡献。

不过,创业是杜伟最大的梦想:“通过创业开辟一片天地,为民族品牌贡献一份绵薄之力。”

机会出现在2013年。这一年,淮安区向杜伟发出“英雄帖”,邀请他到周恩来总理家乡投资创业。杜伟从小就对周恩来总理有着深深的崇敬之情,淮安区良好的创业环境、周到细致的帮扶指导,也给他留下了深刻印象。

从实地考察到落户淮安区创办江苏金成机械科技有限公司,从时年37岁到10年后的今天,金成机械科技有限公司在杜伟的带领下,已经发展成为年销售额达5亿元、拥有专利31项的国家高新技术企业,产能容量与产品品质领跑全球同行业,为中国轮胎模具品牌走向世界奠定坚实基础。

变「致富」为「共富」
心系民族情

杜伟在带领企业发展的同时,不忘民族八省区的同胞,这些年来,公司招收了包含布依族、朝鲜族、彝族等众多少数民族员工150人。

杜伟说,变“致富”为“共富”,是对“中华民族一家亲”最好的诠释。因此,他以打造“幸福企业”为抓手,推进企业技能人才培养和评价体系建设,让员工与企业共成长;深化“筑家行动”,完善职工活动场地,丰富员工业余生活,让员工在精神生活上“富起来”。

为促进各民族职工团结友爱,杜伟在公司倡导团建文化,组织公司员工开展拔河、搬蛋、象棋、电竞等活动,增强企业凝聚力,拉近各民族职工之间的距离,温暖金成机械这个大家庭。

金成机械科技有限公司还与淮安区民宗局签订“助力石榴业发展协议”,积极引进民族八省区同胞进厂工作,进一步推进民族融合,努力实现共同富裕。

把「他乡」作「故乡」
乐为引商人

扎根淮安十年,在杜伟看来,淮安这个曾经的“他乡”,早已成为他的“第二故乡”。“身为故乡人,应做故乡事。多为淮安区的发展出力献智,是我义不容辞的责任。”杜伟说。

近年来,淮安区持续加大招商引资力度,“以商引商”不仅是全区招商引资的一个好做法,也是杜伟发挥人脉资源优势,为“第二故乡”出力献智的实践之道。

目前,杜伟和淮安区委区政府成功引进狮王轮胎新能源汽车零部件项目。该项目是淮安区2023年重点招商引资项目,计划申请投资用地1000亩,投资80亿元,实现年产3000万条轿车轮胎和300万条卡客车轮胎,年产值可达120亿元,预计每年可为地方创税5亿元,解决劳动就业2万人。

成功引进第一家招商引资项目后,杜伟没有停下脚步。目前,由杜伟牵线搭桥,淮安区正在跟踪引进第二家产值超百亿的投资项目,各项洽谈工作进展顺利。

做有温度的医生

——记市一院大外科副主任祁付珍

■融媒体记者 潘梦洁

在患者眼中,他是技术精湛、品德高尚的医者;在同事眼中,他是孜孜不倦、认真钻研的学者;在学生眼中,他是知识渊博、与时俱进的师者。他就是市一院大外科副主任、普外科主任

任、肝胆胰外科主任祁付珍。工作以来,他获得省、市各种奖项9项,主持科研课题7项,获全国先进工作者、淮安市“十佳科技精英”称号。2017年,作为第一完成人,获江苏省科技进步三等奖。2018年,被评为江苏省有突出贡献中青年专家。

呕心沥血勤耕耘

每天早晨7点不到,祁付珍就来到科室,交班、查房、坐诊、手术……经常一干就是十几个小时。面对如此高强度的工作,他无怨无悔。作为一名党员,他以实际行动践行全心全意为人民服务的宗旨以及医者仁心仁术、救死扶伤的神圣使命。

2015年,祁付珍接诊了一位4岁男孩,患儿腹部膨大,如同挂着一面大鼓。仔细询问病史、全面查体后,祁付珍确诊患儿肝脏长了一个长25厘米的肝母细胞肿瘤,需要手术切除。由于患儿年龄较小,手术风险较大,祁付

珍与影像科、小儿科、肿瘤科、介入科、消化内科等开展多学科讨论,进行精准的术前手术规划、预演,把术中后可能出现的意外情况一一列出来,形成预案。手术时,祁付珍与团队医生精细操作,经过4个小时的艰苦奋战,手术顺利结束。8天后患儿出院,目前身体健康。

从医30多年,祁付珍一直奋战在临床一线,用自己无私的爱心、精湛的医术和敬业奉献的精神为无数病人解除病痛,赢得了患者的尊敬。

朋友般的医患关系

2008年,64岁的龙大爷检查出肝肿瘤,家属心急如焚,多方打听后,慕名来到市一院找祁付珍寻求帮助。入院后,龙大爷被诊断为右肝(Ⅶ、Ⅷ段)原发性肝癌,肿瘤直径12厘米。

术前,祁付珍带领团队进行多学科会诊,制定了最佳手术方案和预案,明确了手术方式和术中、术后应急预案

案,决定为龙大爷实施肝癌切除术。术后,患者恢复顺利,达到预期效果。

此后,龙大爷每年定期到祁付珍的门诊复查。如今,祁付珍与龙大爷已经成了老朋友。

祁付珍还建立了肝癌术后随访群,不仅线上为患者排忧解难,还与患者处成了朋友。

做年轻医师的引路人

祁付珍说:“人的生命只有一次,我们必须以一丝不苟的态度不断学习。”他坚持每天看专业书籍,遇到疑难病例、重大手术,还会反复查阅各种资料。祁付珍不仅不断提高自身的业务水平,还致力于提高医院肝胆胰外科整体水平和培养后备人才。

平时,他对年轻医生严格要求,言传身教。年轻医生在临床中遇到难题,他会毫无保留地传授自己的经验,他的许多学生成为医院肝胆胰外科的中坚力量。

自2009年担任硕士生导师以来,祁付珍多次被医院及南京医科大学评为优秀教师。在他的带领下,市一院肝胆胰外科专业技术水平处于全省先

进行列,并成为江苏省临床重点专科,南京医科大学硕士学位授予点,国家癌症中心首批肝癌、胰腺癌规范诊疗质量控制试点单位。

“大音希声,大爱无痕”,祁付珍用医德仁心和无私奉献深刻诠释了这八个字的含义。他坚信他选择的道路是正确的,所从事的职业是光荣的,所做的一切是值得的。

学习先进典型
凝聚奋进力量

(上接A1版)今年10月5日,央视推出题为《新时代的青春之歌!江苏淮安徐玲:从“辽宁舰”女舵手到社区“兵书记”》的报道,用5分48秒时间详细介绍徐玲的榜样事迹。

脱下戎装换农装 探索乡村新模式

八年的军旅生涯中,徐玲以坚韧不拔的精神和出色的表现,入选庆祝新中国成立60周年阅兵式女兵方阵,成为中国海军史上首位女操舵手、“辽宁号”航母首位女操舵兵。退役后,她回到家乡盱眙县,2021年起担任芦沟社区党总支书记。此后,她积极探索乡村发展新模式,依托“盱眙龙虾”品牌,与生态

种植等专业技术公司合作,推动芦沟社区的“虾稻共生”项目。项目启动初期,部分养殖户存在抵触情绪。徐玲白天洽谈项目,夜晚入户劝说,最终成功说服养殖户签订退出补偿协议。如今,芦沟社区的国家级稻渔综合种养示范区内有1200亩种植面积采用“虾稻共生”模式。今年,社区推出“黄花塘芦沟绿色可视5G智慧虾谷”数字农业相关科技项目服务,“虾稻共生”田每亩可增收800元。

抓好惠民谋富 铺就群众致富路

“直播间的家人下午好,今天我给大家推荐的产品是龙虾香米……”在

社区直播间,徐玲不遗余力地推销龙虾香米等农副产品。2021年,社区农副产品滞销,为打响社区直播间知名度,徐玲邀请网红主播姐妹来助力,取得良好效果。2022年上半年,社区直播间的一场直播观看人数逾万人,农产品销售额达100万元。为做大“芦沟老鹅”品牌,徐玲带领社区“两委”,通过摸排散户、外出学习、改造老办公楼等方式,打造“芦沟老鹅”旗舰店,注册“芦沟老鹅”区域公共品牌,确立“芦沟社区”品牌标识,新增8户农家乐,带动44名群众就业。

拉近党群距离 信心满怀赴前程

在入户走访过程中,徐玲发现占常