

广发银行淮安分行

全力抗疫彰显金融担当

融媒体记者 黄秋怡 通讯员 罗梦娴

今年以来,面对严峻复杂的疫情防控形势,广发银行淮安分行主动担当作为,在全面开展疫情防控工作的同时,加强小微企业金融支持服务,确保疫情防控和金融服务“两不误”。

深入了解 金融纾困

某从事乳胶手套生产与销售的小微企业贷款客户,因疫情导致下游客户违约,企业用于还本的结汇资金无法到账,加上原材料价格大幅上涨,近期企业面临难以按时偿还贷款的困境。得知情况后,广发银行淮安分行客户经理热心沟通,为其办理无还本续贷工作,解决了企业今年3月没有现金流还本付息的问题。

企业负责人连连赞叹:“广发可真是解决了我们公司的大难题。”据悉,2022年第一季度,广发银行淮安分行共为19户企业办理延期还本付息服务,金额累计4421万元;向16家普惠小微企业发放贷款8193万元,减免小微企业评估费、抵押登记费等费用超3.2万元。

同心抗疫 携手共进

今年初,广发银行淮安分行青年团员齐上阵,争做楼宇服务志愿者。他们协助丰惠广场物业做好上班高峰期“两码”查验工作。在集中核酸采样现场,协助维持秩序,帮助市民使用手机生成核酸采样登记码,大大提高采样效率。妥善做好营业网点防疫工作。严格落实“测温验码、通风消杀、佩戴口罩、一米控距”等常态化防控措施。

营业网点每日定时对营业大厅、自助服务区等公共区域进行全面消杀,并对现金柜面、清分设备、点钞机以及ATM钞箱等进行多频次消毒,切实筑牢网点安全线,确保客户用上“放心钱”。手心相连,同舟共济。广发银行淮安分行将始终牢记初心使命,践行金融央企责任担当,为打赢疫情防控阻击战贡献力量。

工行淮安涟水高沟支行深耕乡镇普惠金融显成效

通讯员 陈梦雪

为积极响应国家扶持小微企业、支持实体经济发展的号召,认真落实普惠金融下网下沉点期间,高沟支行落地20户企业的普惠贷款,并实现提款2800万元。

夯实基础

由于网点首次接触普惠贷款业务,为提升网点负责人与网点普惠专员的知识储备,涟水支行从分管行长到客户经理逐一确定挂钩网点,做到业务知识

有人教、实际操作手把手。今后将由专人负责普惠业务,专人操作、专人管理、专人整理,避免业务范围模糊不清。同时,该网点内部加强对柜面经理和大堂经理的培训,要求在最短的时间内准备好对公开户材料,确保顺利进入到下一个业务流程,大堂经理需要在抽派人员外出尽调时保障厅内正常运转。

发挥优势

经过长期对比分析,高沟支行认识到各家银行每次发行的同类型产品很相似,但又存在一点差异,如存款利率2.10%与2.13%相比,明显是后者更有优势。经过对比其他银行同类型的公司贷款产品发现,工行普惠贷款利率低、额度高、放款速度快、安全性高。这

四点优势成为该网点宣传普惠贷款的重要突破口,该网点积极与支行各部门沟通,保障工作效率,力保该行普惠拳头产品“E税快贷”在三个工作日内实现贷款放款。

拓展市场

高沟支行首先对企业客户进行撒网式营销,随后对电话中没有拒绝的客户进行统一登记并再次尝试约定拜访。在此过程中,该行发现很多公司业务都全权交由会计公司打理,且发现一家会计公司多次被对公客户提及。网点工作人员立即联合公司科对该会计公司负责人进行上门拜访。多次高效率放款后,该行给公司负责人留下了良好的印象,负责人开始主动介绍有普惠

贷款的意向客户。同时,部分已成功放款的企业法定代表人也主动介绍身边有融资需求的企业来网点咨询普惠贷款。

强化激励

为提高网点的普惠营销积极性,网点参照支行制定的《涟水支行普惠金融直通式考核方案》,坚持效益优先原则,以效益为导向,以发展普惠业务为核心,注重经营目标的逐层分解落实,促进经营效益和管理水平持续提升。将奖励落实至个人,个人业绩与团队业绩挂钩、营销推荐参与业绩分成,保障网点正常运转也可获得一定奖励,调动全员开展普惠金融的积极性。

市财政局

现场评审珠海路综合提升工程



通讯员 胡泊

本报讯 近日,市财政局对珠海路综合提升工程进行现场评审,对已完成工程量价款进行审核,按照合同约定确定本期工程进度款。

该项目工程概算3942.20万元,主要改造内容为将原水泥混凝土路面进行拆除,改铺沥青路面,并铺设雨污

水管道、更换路灯等,施工工期300日历天。目前,项目已完成南半幅路面水稳铺设,近期将在实施完南半幅底层沥青铺设后,暂时对南半幅路面进行临时放行,同时对北半幅路面进行封闭施工,先期对原水泥混凝土路面进行拆除,预计整个项目将于今年9月竣工通车。

建行淮安分行“建易贷”助推个人消费

通讯员 周长国 聂益民

“实在是太及时了!”陈先生的手机响起一声短信提醒音,显示他在建设银行洪泽东风路支行刚刚申请的“建易贷”已获得授信额度,可立即使用。“整个申请过程只用了5分钟,简便快捷,只用我的身份证就完成了‘建易贷’的贷款申请,想不到额度这么高,利率这么低,实在是太及时了!”陈先生激动地说。

近期,陈先生刚刚付了首付,在建设银行贷款购买了改善型住房,可装修费又让他犯了难。建行洪泽东风路支行客户经理了解相关情况,主动向他推荐了建行“建易贷”消费产品,并帮助他顺利申请“建易贷”用于装修。

据悉,“建易贷”是建设银行面向个人客户发放的用于日常消费的消费贷款产品,具有申请手续简单(只需要

客户的身份证)、审批快、利率低(年化利率低至4%),额度高(最高30万元)的特点,无需办理抵押、质押,并可随借随还,使用方便快捷。为进一步丰富贷款产品体系,拓宽渠道,满足客户个人消费需求,让更多客户体验到全面的金融服务,建行淮安分行积极推进“建易贷”产品落地相关工作,自“建易贷”业务开展以来,该行结合本地区特色,认真梳理消费领域客户群体,锁定公积金目标客群并主动了解客户需求,及时上报维护目标准入单位,积极走进目标单位宣传营销,尽一切可能快速解决客户的资金使用难题,赢得客户广泛好评。

下一阶段,建行淮安分行将持续做好消费类贷款产品的推广工作,不断扩大优质金融服务供给,持续满足当地居民个性化、差异化、品质化的消费信贷需求,为助力人民群众打造美好生活注入源源不断的金融活水。

支付为民宣传窗(第九期)

主办单位:中国人民银行淮安市中心支行

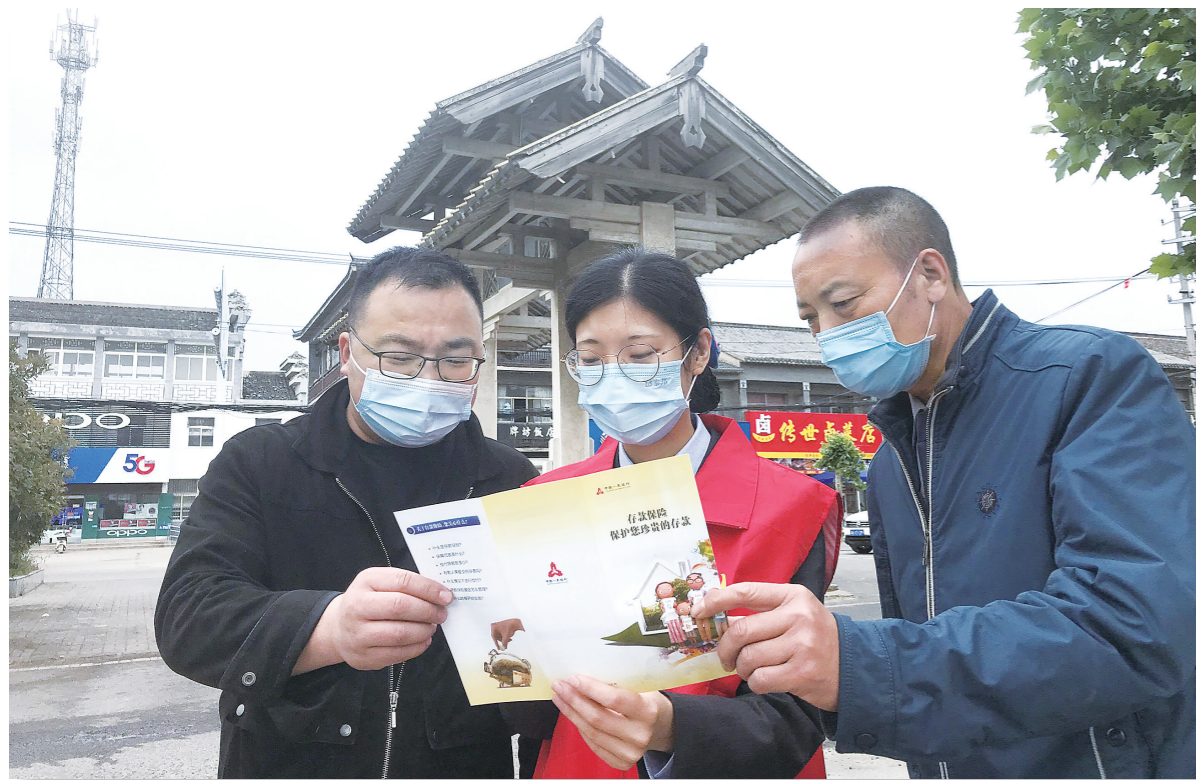
支付为民 开户不难 苏州银行涟水支行开展金融知识宣传活动

通讯员 刘艳

为大力宣传和普及金融知识,加强消费者权益保护,积极履行社会责任,切实提升社会公众的金融素养,近日,苏州银行涟水支行开展“支付为民、开户不难”宣传活动。

优化企业开户服务、防范账户

风险是推动改善营商环境的重要手段,该行将不断优化业务流程、提升服务水平,持续开展“支付为民、开户不难”宣传活动,切实做到银行账户服务“两个不减、两个加强”,始终践行“支付为民”初心,积极履行社会责任,持续做好金融服务工作,助力地方实体经济发展。



走进乡镇 普及存款保险知识

近日,中国农业银行淮安分行以县(区)支行为单位,扎实开展存款保险知识进乡镇活动,着力提升农村百姓对存款保险的认知。图为辖内淮阴支行党员志愿者在马头镇讲解《存款保险条例》等与群众切身利益相关的知识。

通讯员 周康 陆成之

新生邮我 邮新而贷

邮储银行盱眙支行与盱眙县新生代企业家商会开展普惠金融活动

通讯员 邮储宣

为更好地服务小微企业,开展普惠金融工作,近日,邮储银行盱眙支行与盱眙县新生代企业家商会开

展“新生邮我·邮新而贷”活动。

会上,邮储银行盱眙支行客户经理首先介绍了为盱眙县新生代企业家商会会员企业量身定制的金融服务产品。随后邮储银行盱眙县支行分管负责人表示,疫情防控期间,邮储银行服

务有温度。邮储银行盱眙支行坚定不移地通过建立快速业务通道、特殊信贷政策支持等方式,为盱眙县新生代企业家商会会员企业注入抗疫动能,彰显邮储银行服务效率与责任担当。

最后,盱眙县新生代企业家商会会

长表示,商会将继续承担桥梁纽带作用,加强与邮储银行合作,和会员企业一起同抗疫、保发展,助力会员企业转危为安,实现疫情防控与企业发展“双胜利”。

ICBC 中国工商银行

中国工商银行信用卡 微信支付

单笔消费满520元减80元

活动时间

2022年5月20日-5月22日

活动对象

中国工商银行信用卡用户

活动内容

活动期间,在淮安新亚、金鹰门店使用中国工商银行信用卡绑定微信支付消费满520元减80元,名额每天各30个,活动三天新亚、金鹰各90个名额,现场办工银运通数字卡的客户在享受特色开卡礼的基础上,最多可领取176元微信立减金1次,并叠加赠送20元商场购物抵用券!名额有限,先到先得!

本次活动最终解释权归中国工商银行淮安分行

广告